Commerce International | Interculturel

REGLES INCOTERMS ICC 2020

En résumé

Un parcours de formation action personnalisé pour maîtriser les règles Incoterms® 2020 qui vous permettra de minimiser les risques et les litiges potentiels inhérents à une vente internationale, que vous soyez exportateur ou importateur.
Les règles Incoterms® 2020 de l'ICC (Chambre de Commerce Internationale) sont entrées en vigueur en révision des Incoterms® 2010. Elles demeurent les normes internationales indispensables et incontournables au commerce international de marchandises. Les obligations respectives des Incoterms® sont destinées à simplifier et faciliter les relations commerciales entre acheteur et vendeur en précisant la répartition des frais et risques entre chacune des parties au contrat.

Durée
1 jour(s) / 7 heure(s)

Effectif
De 3 à 8 stagiaires

Tarif
670 € NET

Code RNCP / RS
NA

Référence
CIIN-0000-RI2020-01

Ces formations pourraient également vous intéresser :

- Formation fondamentaux du commerce international.
- Formation logistique internationale

À qui s'adresse la formation ?

Public

Commerciaux export, ingénieurs d'affaires, acheteurs et approvisionneurs à l'international ...

Prérequis

Cette session ne nécessite aucun pré-requis particulier.

Objectifs

À l'issue du parcours, vous serez en capacité de :
– Maîtriser les règles Incoterms® 2020 et les nouveautés de la dernière version.
– Comprendre les implications des Incoterms®2020 sur les autres contrats que le contrat de vente : transport, formalités douanières, assurance et paiements sécurisés.
– Inscrire les Incoterms® 2020 dans la négociation commerciale et dans la réalisation d'un contrat de vente/d'achat à l'international.

Cette formation Incoterms 2020 vous permettra de minimiser les risques dans vos relations commerciales acheteur-vendeur. Son programme aborde notamment la répartition des frais, les risques dans un contrat de vente international, ainsi que l'optimisation des négociations commerciales internationales. Vous découvrirez les nouveautés Incoterms 2020, leur évolution par rapport à 2010, ainsi que leur impact sur le transport, les formalités douanières et les paiements sécurisés. Idéale pour les exportateurs, importateurs et professionnels du commerce international, ce programme de formation Incoterms 2020 constitue un véritable pour réussir vos transactions internationales et sécuriser vos contrats.

– Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international :
> Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire
> Evolution des règles par rapport à 2010 et les raisons d'une révision 2020 : pourquoi, comment, par qui et pour qui ?
Incoterms® 2020: innovations et changements :
– Version 2020 : focus sur le contrat de vente, la livraison et le souci de suivre la pratique
– Nouveaux outils et facilités pour rendre les règles encore plus accessibles et compréhensibles
– Zoom sur le FCA (nouvelle option)
– Zoom sur le CIP (obligation d'assurance)
– Zoom sur le DPU
Décryptage des 11 Incoterms® 2020 à la loupe :
– Règles multimodales et maritimes
– Lieu de transfert des risques (vente au départ / vente à l'arrivée), lieu de transfert des frais, les obligations des parties
– Incoterms® et chaîne des coûts. Repérer les répercussions sur les différents contrats
– Impacts des incoterms® sur les contrats de transport et logistique, contrats d'assurance, contrats de financement
– Focus sur l'assurance des marchandises transportées
Compréhension des incoterms® :
– Question du transfert de propriété
– Limites des incoterms®
– Bonne utilisation des incoterms®
– Bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle
– Risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente
– Mises en situation, exercices pratiques à partir de cas réels.

Méthodes pédagogiques

– Nombreux exercices pratiques et cas de synthèse pour acquérir les bons réflexes.
– Alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.
– Pédagogie active : échanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises
– Support de formation remis aux participants.

Moyens techniques

Les Incoterms® seront présentés en lien avec l'utilisation préconisée par l'ICC mais également sous l'angle pratique vendeur et acheteur (vision 360) et des besoins opérationnels. Chaque Incoterm sera analysé dans son imbrication avec les autres contrats et aspects d'une opération internationale. Remise d'outils pratiques : schémas, tableaux.

Suivi d'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations … qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.
Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

Intervenants

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.
Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Évaluation