

Achats | Logistique | Commerce International | Interculturel | Formations diplômantes et certifiantes

CYCLE ACHETEUR A L'INTERNATIONAL



En résumé

Un parcours de formation action personnalisé pour gérer les risques fournisseurs, accroître la marge, sécuriser et organiser ses achats à l'étranger, face à un environnement économique en constante évolution. Ses missions exigent une parfaite maîtrise des outils et des techniques du commerce international.

Parcours de formation éligible au CPF avec ajout du Certificat de Compétences en Entreprise « Exercer la mission d'organisation et de suivi des achats » » (500€) (RS5372: [Consulter la fiche ici](#))

[Je m'inscris ICI via mon Compte Personnel de Formation \(CPF\)](#)

Ces formations pourraient également vous intéresser :

- [Formation droit des contrats internationaux pour non-juristes Marseille.](#)
- [Formation cycle chargé d'opérations à l'international.](#)
- [Formation transport logistique international CPF.](#)
- [Formation techniques de négociation internationale.](#)



Objectifs

À l'issue du parcours, vous serez en capacité de :

- Acquérir les bons réflexes et les outils efficaces pour organiser, gérer ou suivre les achats à l'international dans le respect des obligations réglementaires, douanières et fiscales.
- Mettre en oeuvre une stratégie d'achats performante.

Cette formation acheteur international éligible au CPF aborde les Incoterms 2020, la gestion des risques fournisseurs et l'organisation stratégique des achats pour garantir la performance de vos approvisionnements. A l'issu de ce programme, vous serez à l'aise avec les aspects logistique et douaniers du métier, et serez à même d'appréhender les négociations internationales ainsi que les risques

Durée

9 jour(s) / 63 heure(s)

Effectif

De 4 à 8 stagiaires

Tarif

4100 € NET

Pour qui ?

Cette formation s'adresse aux personnes souhaitant s'orienter dans des fonctions acheteurs, assistants achats / import / logistique, créateurs d'entreprise d'importation

Prérequis

Prérequis: Aucun

Prérequis pour la certification : Le CCE est accessible à la mission effective au cours des 5 dernières années

CPF

Éligible CPF

Certifiante

Oui

Code RNCP / RS

NA

Référence

ACLO-0000-CAI-01

financiers. Vous saurez développer une stratégie d'achats performante tout en intégrant les meilleures pratiques en transport international.



Programme

Le Cycle acheteur à l'international comprend 4 modules obligatoires :

Module 1- Fondamentaux du commerce international (3 jours /21 heures)

Choisir la règle Incoterms® 2020 la plus adaptée à l'opération réalisée

Organiser l'acheminement des marchandises à l'international

Intégrer les aspects douaniers pour mener à bien les opérations internationales

Identifier et gérer les risques financiers à l'international

Module 2 – Négociations à l'international (2 jours / 14 heures)

Les bases de la négociation

Définir et construire sa stratégie de négociation

Reconnaître le profil des négociateurs

Bien se préparer à la négociation

Comprendre l'impact de l'environnement international sur la négociation

Comprendre l'impact de la culture sur les comportements, la communication et la façon de négocier

Analyser quelques comportements types selon différentes cultures

Module 3- Structurez vos Achats (2 jours /14 heures)

Acquérir une vision globale de la Supply-Chain

Définir le rôle des approvisionnements, celui des achats et leurs interactions

Appréhender la gestion des stocks

Savoir accompagner la fonction approvisionnements Mises en situations

Organiser ses achats

Cartographier son portefeuille d'achat (Pareto, ABC,...)

Comprendre les matrices d'analyses (Attractivité, KRALJIC, Expertise,...)

Exercices d'utilisation des outils

Définir une politique achats selon stratégie de l'entreprise et contraintes externes

Savoir élaborer des stratégies achats (Make or Buy, Rationalisation,

Partenariats, Analyse de la valeur...)

Analyse d'exemples

Mesure de la performance

Appréhender les indicateurs de performance et tableaux de bord achats

Suivre ses fournisseurs tout en mettant en place une relation positive et suivi

Analyser les risques internes et externes liés aux fournisseurs

Mises en situation

Module 4- Transport et logistique à l'international (2 jours /14 heures)

Comprendre la logistique internationale

Choisir une solution logistique

Connaître les conditions de vente pour un transport international

Maîtriser les aspects techniques d'un transport international

Maîtriser les aspects juridiques d'un transport international et bien

repérer les responsabilités de chacun

Maîtriser les aspects tarifaires d'un transport international



Méthodes pédagogiques

- Nombreux exercices pratiques et cas de synthèse pour acquérir les bons réflexes.
- Alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.
- Pédagogie active : échanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises
- Support de formation remis aux participants.

Suivi d'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mise en pratiques, présentations ... qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.



Intervenants

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation. Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.



Évaluation

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur.

Elle permettra d'attester de l'acquisition des connaissances et développement des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.