

MARCHES PUBLICS / PRIVÉS - REPONDRE ET GAGNER SES APPELS D'OFFRES

En résumé

Un parcours de formation action personnalisé pour répondre à un appel d'offres, qu'il soit public ou privé, représente un enjeu important pour les entreprises. Cela nécessite de connaître la réglementation des marchés et de maîtriser une mise en concurrence. Cette formation a vocation à donner les clés de réussite pour analyser un appel d'offre et rédiger une réponse pertinente.

Objectifs

À l'issue du parcours, vous serez en capacité de :

- Maîtriser la réglementation des marchés publics et privés
- Organiser une veille efficace
- Savoir décrypter un appel d'offres
- Savoir rédiger une réponse pertinente à un appel d'offres

» Participant

Toute personne devant répondre à des appels d'offres ; dirigeants, responsables, chargés d'affaires, commerciaux, assistants commerciaux, ...

» Pré-requis

Aucun pré-requis particulier n'est nécessaire pour suivre cette formation.

Programme

- Le nouveau contexte des marchés publics et privés.
- L'accès aux marchés publics et privés.
- Etude du dossier de consultation des entreprises.
- Le cahier des charges et les éléments de réponse à apporter.
- La rédaction d'une réponse pertinente.
- Les fondamentaux de la dématérialisation.

MARCHES PUBLICS / PRIVÉS - REPONDRE ET GAGNER SES APPELS D'OFFRES

Méthodes, moyens et suivi

» Méthodes pédagogiques

- Nombreux exercices pratiques et cas de synthèse pour acquérir les bons réflexes.
- Alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.
- Pédagogie active : échanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises
- Support de formation remis aux participants.

» Moyens techniques

» Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

» Suivi de l'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations ... qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

» Accessibilité

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.

CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation.

N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent Handicap pour que nous étudions votre demande.

Un conseiller formation vous répondra sous 48h.

MARCHES PUBLICS / PRIVÉS - RÉPONDRE ET GAGNER SES APPELS D'OFFRES

Évaluations de la formation

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur.
Elle permettra d'attester de l'acquisition des connaissances et développement des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Intervenant

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.
Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Formation en InterIntra

1210€ net de taxe / personne certification
non comprise

Durée

2 jour(s)
14 heure(s)

Autres détails