CCI Formation
Aix-Marseille-Provence

Ref : ACLO-0000-CAI-01
Code RNCP / RS : NA
Fiche générée le : 2022-03-14 08:25:26

CYCLE ACHETEUR A L'INTERNATIONAL

En résumé

Un parcours de formation action personnalisé pour gérer les risques fournisseurs, accroître la marge, sécuriser et organiser ses achats à l'étranger, face à un environnement économique en constante évolution. Ses missions exigent une parfaite maîtrise des outils et des techniques du commerce international.
Parcours de formation éligible au CPF avec ajout du Certificat de Compétences en Entreprise « Exercer la mission d'organisation et de suivi des achats » » (500€) (RS5372: Consulter la fiche ici)

Objectifs

À l'issue du parcours, vous serez en capacité de :
- Acquérir les bons réflexes et les outils efficaces pour organiser, gérer ou suivre les achats à l'international dans le respect des obligations réglementaires, douanières et fiscales.
- Mettre en oeuvre une stratégie d'achats performante.

» Participant

Cette formation s'adresse aux personnes souhaitant s'orienter dans des fonctions acheteurs, assistants achats / import / logistique, créateurs d'entreprise d'importation

» Pré-requis

Pas de prérequis sauf en cas de parcours avec certification où il faut exercer ou avoir exercer une mission effective en lien avec les compétences du référentiel CCE "Exercer la mission d'organisation et de suivi des achats".

CCI Formation
Aix-Marseille-Provence

Ref : ACLO-0000-CAI-01
Code RNCP / RS : NA

Programme

Le Cycle acheteur à l'international comprend 4 modules obligatoires :

Module 1- Fondamentaux du commerce international (3 jours /21 heures)
Choisir la règle Incoterms® 2020 la plus adaptée à l'opération réalisée
Organiser l'acheminement des marchandises à l'international
Intégrer les aspects douaniers pour mener à bien les opérations internationales
Identifier et gérer les risques financiers à l'international
Module 2 - Négociations à l'international (2 jours / 14 heures)
Les bases de la négociation
Définir et construire sa stratégie de négociation
Reconnaitre le profil des négociateurs
Bien se préparer à la négociation
Comprendre l'impact de l'environnement international sur la négociation
Comprendre l'impact de la culture sur les comportements, la communication et la façon de négocier
Analyser quelques comportements types selon différentes cultures
Module 3- Structurez vos Achats (2 jours /14 heures)
Acquérir une vision globale de la Supply-Chain
Définir le rôle des approvisionnements, celui des achats et leurs interactions
Appréhender la gestion des stocks
Savoir accompagner la fonction approvisionnements Mises en situations
Organiser ses achats
Cartographier son portefeuille d'achat (Pareto, ABC,...)
Comprendre les matrices d'analyses (Attractivité, KRALJIC, Expertise,...)
Exercices d'utilisation des outils
Définir une politique achats selon stratégie de l'entreprise et contraintes externes
Savoir élaborer des stratégies achats (Make or Buy, Rationalisation,
Partenariats, Analyse de la valeur...)
Analyse d'exemples
Mesure de la performance
Appréhender les indicateurs de performance et tableaux de bord achats
Suivre ses fournisseurs tout en mettant en place une relation positive et suivi
Analyser les risques internes et externes liés aux fournisseurs
Mises en situation
Module 4- Transport et logistique à l'international (2 jours /14 heures)
Comprendre la logistique internationale
Choisir une solution logistique
Connaître les conditions de vente pour un transport international
Maîtriser les aspects techniques d'un transport international
Maîtriser les aspects juridiques d'un transport international et bien
repérer les responsabilités de chacun
Maîtriser les aspects tarifaires d'un transport international

CCI Formation
Aix-Marseille-Provence

Ref : ACLO-0000-CAI-01
Code RNCP / RS : NA

CYCLE ACHETEUR A L'INTERNATIONAL

Méthodes, moyens et suivi

» Méthodes pédagogiques

- Nombreux exercices pratiques et cas de synthèse pour acquérir les bons réflexes.
- Alternance d'apports théoriques et d'applications pratiques.
- Pédagogie active : échanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises
- Support de formation remis aux participants.

» Moyens techniques

» Moyen d'appréciation de l'action

Lors de la formation, les participants sont soumis à des mises en situation, des exercices pratiques, des échanges sur leurs pratiques professionnelles permettant un contrôle continu de leur progression et du développement de connaissances et de compétences acquises conformément aux objectifs visés.

» Suivi de l'action

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mise en pratiques, présentations ... qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.
Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

» Accessibilité

Nos locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.
CCI Formation est un relais auprès des acteurs du handicap pour répondre le mieux possible à votre demande de formation.
N'hésitez pas à prendre contact avec notre référent Handicap pour que nous étudions votre demande.
Un conseiller formation vous répondra sous 48h.

CCI Formation
Aix-Marseille-Provence

Ref : ACLO-0000-CAI-01
Code RNCP / RS : NA

CYCLE ACHETEUR A L'INTERNATIONAL

Évaluations de la formation

Une évaluation des acquis sera réalisée en fin de formation par le formateur.
Elle permettra d'attester de l'acquisition des connaissances et développement des compétences par le stagiaire à l'issue de la formation.

Intervenant

Cette formation est animée par un consultant professionnel formateur spécialisé dans les domaines de formation.
Tous nos formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité.

Formation en Inter

4100€ net de taxe / personne certification non comprise

Durée

9 jour(s)
63 heure(s)

Autres détails

> Éligible au CPF

> Formation certifiante